

NAG NYHEDSBREV

Vi er særligt glade for at kunne byde velkommen til to nye medarbejdere, Mie og Daniel, som med deres dedikation og ekspertise vil bidrage til at styrke vores salgsteam.



LEDEREN

Kære medlemmer og samarbejdspartnere

Året 2024 er godt i gang og lidt småfilosofisk kunne man spørge sig selv, hvor er dansk landbrug på vej hen, og hvordan navigerer NAG i den kommende sæson?

En stor del af arbejdspladserne i landbrugssektoren er placeret lokalt - i de danske yderområder. I 898 ud af Danmarks 2.158 sogne står landbruget og forarbejdningsvirksomhederne for mere end hver femte private arbejdsplads. Landbruget er altså lokalt forankret og en del af mange menneskers hverdag.

NAG er en af de virksomheder, og vi

sætter en ære i at være leverandør til både private og professionelle. Vores dør er altid åben for en samtale om jeres behov, og vores dedikerede konsulenter og medarbejdere står klar til at hjælpe og rådgive.

Netop på medarbejdersiden opruster vi. Vi er særligt glade for at kunne byde velkommen til to nye medarbejdere, Mie og Daniel, som med deres »

VI VENTER I SPÆNDING



SIDE 3

TRE SKARPE



SIDE 4

ARRANGEMENTER



SIDE 5

ARTIKLEN FORTSÆTTER PÅ
NÆSTE SIDE



dedikation og ekspertise vil bidrage til at styrke vores salgsteam. I kan læse mere om dem i vores nyhedsbrev.

I det hele taget bliver 2024 også et skelsættende år for NAG, hvor vi går nye veje. Både med forretningen og synliggørelse af virksomheden. Vi vil arbejde endnu mere med branding og salg og gå nye veje for at skabe en bredere opmærksomhed.

Landbruget har i årtier været gennem en strukturudvikling, færre og større bedrifter med nye behov, og en grøn udvikling hvor bæredygtighed og senest ESG er på dagsordenen, her vil NAG også engagere sig.

Men vores engagement strækker sig ikke kun lokalt, men også på landsplan. Vi værdsætter vores tætte forankring i det Nordsjællandske,

“
Så følg os på Facebook,
LinkedIn og her i
nyhedsbrevet, hvor
I kan læse mere om
vores arbejde.



samtidig med at vi har et bredt udsyn og betragter hele Danmark som vores markedsplads.

Vores mål er klart: at servicere alle typer kunder, uanset om I har landbrug som hovederhverv eller fritidserhverv,

er aktive i ude- og fritidslivet, eller deler vores passion for heste, enten som hobby eller professionelt – uanset hvor I befinder jer.

Med venlig hilsen
Direktør Lars Brendstrup

Hestedata og hestevelfærd

På Hestekongres den 27. januar 2024 i Kolding tog SEGES Innovation temperaturen på udviklingen i hestesektoren og præsenterede spændende nyt.

Helt centralt i hestesektoren står drøftelserne om rammerne for fremtidens brug af heste i sport. Det Dyreetiske Råd er afsenderen på et udspil, der skal sikre at hestevelfærden er central i alle aspekter af brugen af heste, skriver SEGES Innovation på deres hjemmeside.

Chefkonsulent Jørgen Kold fra SEGES Innovation kunne på Hestekongres 2024 fortælle, at hestesektorens større organisationer har taget udspillet fra Det Dyreetiske Råd ind i et samarbejde, der indenfor kort tid vil resultere i en fælles indstilling.

- Der er bidraget med stor entusiasme i det fælles brancheforum, og organisationerne ser i høj grad frem til at kunne offentliggøre det fælles bud på fremtiden for brugen af heste i sport, fortæller Jørgen Kold, SEGES Innovation.

Øget digitalisering optimerer registreringen

Til hesteavlerne var det særligt et nyt modul i SEGES Innovations Hestedata, der var i fokus. I forbindelse med kongressen blev en digital hjælp til valg af avlshingst nemlig lanceret. Via Hestedata har interesserede hoppeejere nu mulighed for at søge på relevante avlshingste ud fra en række kriterier, som findes relevante for avlshopperne.

Der var også nyt omkring digitalisering i hesteregistreringen. SEGES Innovation har udviklet en ny app, der kan varetage kommunikation mellem dyrlæger og hestedatabasen i forbindelse med udelukkelse af heste fra konsum.

- Det er glædeligt, at der på den måde spares både tid og penge, når hestepasset ikke længere skal sendes ind til registreringsmyndighederne, og så er der større sikkerhed ved den digitale indberetning, fortæller Jørgen Kold.

Læs denne nyhed i sin fulde længde på SEGES Innovations hjemmeside.



Lige nu venter vi i spænding

Vintervejret har i øjeblikket sluppet grebet om Danmark, men det ekstremt nødbørnsrige vejr ser ud til at fortsætte. Vandvejene er fyldt til bristepunktet og afgrødernes rodzone er vandmættet. Det er svært at få overblik over de enkelte afgrøders tilstand, da jorden er vandmættet. De fleste afgrøder kan ikke tåle at stå under vand i ret mange dage. Faktum er, at der er enorm variation i markerne grundet såtid, etableringsforhold samt nedbørsforhold/afdræning på de enkelte marker. Så lige nu venter vi i spænding.

Gødning

Fra 1. februar er det igen tilladt at udbringe handelsgødning - forholdene taget i betragtning! Samtidig er indgangen til februar Kyndelmisse (2. februar), som er den dag hvor halvdelen af vinteren er gået, så der kan være lang tid, før væksten for alvor går i

gang. Afgrødernes individuelle gødningstilstand skal vurderes og specielt svage marker bør tildeles tidlig gødning. Let frost er at foretrække ved tidlig tildeling, så du undgår spor i marken. Vær klar med gødning og spredere, hvis lejligheden byder sig. Samtidig afventer vi N-prognosen, som typisk offentliggøres primo marts måned.

NAG er klar til levering af diverse gødninger af N, NS og NPK i Big Bags. Alle gødninger er samgranulerede - dvs. at alle næringsstoffer er i hvert enkelt gødningskorn - din sikkerhed for kvalitet og optimal fordeling i marken. Ring og bestil.

Såsåed

Der bliver mangel på såsåed til foråret 2024 - i hvert fald af de mest gængse og afsætnings sikre sorter. Baggrunden for de lave forsyninger er den dårlige høst 2023 både udbytte-

og kvalitetsmæssigt, som også ramte fremavlerne af såsåed.

Vi kan kun opfordre dig til at få bestilt, så vil vi hjælpe dig med udsæd på bedste vis.

Planteværn

Grundet svære etableringsvilkår i efteråret 2023, blev flere marker ikke ukrudtsbekæmpet. Det stiller store krav til ukrudtsbekæmpelsen i det tidlige forår - timing og dosis. Bestil planteværn hos NAG - se bestillingsliste her.

Frø og blomsterbrak

NAG leverer alle typer af græsfrø, hestegræs, biodiversitetsblandinger, efterafgrøder, vildtblandinger og blomsterbrak. Ring og bestil.

Blomsterbrak Bi-Vejen 2-årig kan anvendes som blomsterbrak til opfyldelse af udtagningskrav. Bi-Vejen er sammensat af arter, der blomstrer henover en lang periode, således at bier og insekter vil få glæde og gavn af den både sommer og efterår. Et godt håndværk ved såbedstilberedning og såning giver det bedste grundlag for succes med Bi-Vejen. Så ikke for tidligt i kold og ubekvem jord, samt så ikke for dybt. Udsædsmængde 10 kg/ha.

Anmeldes Bi-Vejen som blomsterbrak, skal den udsås inden 30. april 2024.



Tre skarpe til to nye



Daniel

Salgs- og produktkonsulenterne Mie og Daniel er de nyeste skud på stammen hos NAG. Målet for de nyansatte er først og fremmest at få flere forhandlere til at sælge hestefoderet HorsePro. To forhandlere er allerede hoppet med på vognen.

Foto: Niels Okking

Hvad fik dig til at søge stillingen som salgs- og produktionskonsulent?

Daniel: Efter to år som butikschef for Højlund Mølle ville jeg gerne prøve noget andet. Jeg ville rigtig gerne væk fra kontorarbejdet og de samme fire vægge. Samtidig har jeg altid arbejdet med heste, så da jeg fik muligheden for at arbejde hos NAG og sælge deres hestefoder, var jeg ikke i tvivl.

Mie: Muligheden for at beskæftige sig med noget, der også er ens hobby og en stor del af ens fritid. Samtidig vil jeg gerne ud og møde mennesker. Hos NAG er der frihed under ansvar, og det trives jeg rigtig godt med.

Hvad er din baggrund?

Mie: Jeg har en teknologuddannelse med speciale i husdyr fra Dalum Landboskole fra 2009. Jeg er også uddannet landmand. Jeg har reddet sammen med min søster, siden jeg var seks år, og jeg rider stadigvæk.

Ellers er jeg nok den lidt atypiske pige fra landet. Mine forældre havde ikke en gård, som jeg løb rundt på som barn. Men efter 9. klasse ville jeg bare gerne passe heste. Det var dog svært at finde en praktikplads, så det blev køer, jeg kom til at passe i stedet. Lige siden har jeg beskæftiget mig med husdyr, og de sidste par år har jeg arbejdet i Danish Agro.

Daniel: Jeg kommer fra en familie, hvor de store firbenede var en væsentlig del af dagligdagen. Alt, der

har med heste at gøre, har jeg så at sige fået ind med ske. Mine bedste forældre havde stutteri, jeg har tjent 12 måneder som gardehusar, og jeg nåede også at være professionel rytter, inden kroppen sagde stop.

Efterfølgende har jeg været opsadler for Signe Kirk Kristiansen fra Legofamilien og butikschef for Højlund Mølle i to år – her vejledte jeg især kunder med foder. Jeg tror, det er en styrke, at jeg har stået som forhandler på den anden side af bordet. Jeg har en god fornemmelse for, hvad forhandleren efterlyser, når vi snakker om foder.

Hvad er dit fokus?

Daniel: Mit arbejdsområde bliver Fyn og Jylland. Her kan det være, at du ser sponsorbilen suse forbi. Fokus er øget kendskab til vores foder. Jeg har faktisk fået en aftale i hus i Struer, og det tegner da lovende. Forhandlere får nemlig virkelig mange tilbud og siger derfor normalt nej tak til nye fodertyper. Men der skal også fokuseres på kunderne. Forhandlere vil have kunder, og kunderne vil have en forhandler tæt på – det er en spændende udfordring, som vi sikkert får løst, men det er en tidskrævende proces. HorsePro-Serien er dog et megagodt foder, så jeg er ikke i tvivl om, at det skal lykkes.

Mie: Mit arbejdsområde bliver mere eller mindre øst for Storebælt. Jeg fokuserer primært på Sydsjælland, Lolland, Falster og Møn. Fokus er selvfølgelig at skaffe flere forhandlere og kunder, men herovre kender de bedre til NAG. Det drejer sig for mit vedkommende også om forhandlerpleje, om du vil. Besøge dem og finde ud af, hvad de mangler. Er der noget, vi i NAG kan hjælpe med? Samtidig med Daniel har jeg også skaffet en forhandler i januar, så vi har begge fået en lovende start.



Mie

Hest & rytter – Mød NAG i Herning

Den 7. – 10. marts bliver Messecenter Herning et unikt mødested for alle hesteinteresserede. Og NAG er selvfølgelig med. Hest & Rytter er den største hestemesse Danmark, vi står klar i hal K.

Kom endelig forbi og vær med i en af vores spændende konkurrencer om fede præmier fra HorsePro.



Scandinavia Jumping Tour 2024 – NAG er med

Den 11. til 17. februar slår Odense Congress Center igen dørene op for Scandinavia Jumping Tour. Et springstævne i uge 7, der for første gang løb af stablen i 2020. Her vil NAG have en lækker stand, hvor du kan komme forbi få en foder snak og en foderprøve.



www.nag.dk

NAG – Nordsjællands Andels
Grovarforening
Helsingør afd. 4879 5000
Borup afd. 4828 9058
Dønnevælde afd. 4839 1461

